

計画策定から顧問料アップの  
営業ノウハウまで、  
その勝ちパターンを全公開

AIの進化で記帳代行の価値が変わる今、  
会計事務所に求められるのは「未来を提案する力」です。  
本セミナーでは、記帳代行からの脱却、  
顧問先への提案力強化、AI活用の実践法を1時間で解説します。

# AI経営計画で 提案型事務所へ 転換する秘訣

開催日

開催時間は全会場

13:30 ~ 14:30

ZOOMによる  
オンライン受講可

仙台 5月15日 [金]

会場 仙台トラストシティカンファレンス

東京 5月19日 [火]

会場 汐留エッジセミナールーム

大阪 5月20日 [水]

会場 CIVI北梅田研修センター

広島 5月22日 [金]

会場 カンファレンス21

名古屋 5月27日 [水]

会場 GoodSpace会議室 名駅807

福岡 5月28日 [木]

会場 エイムアテイン博多駅前貸会議室

01 時間がない、  
できない、を解決する  
「AI経営計画」

- なぜ、これまでの経営計画はサービスとして定着しないのか？
- 事務所職員は「巡回担当者」から「顧問先経営者の軍師」へ
- 専門知識は不要、AI活用で経営者と対話ができる教育ステップ

02 無理なくコンサル料で  
増収につなげる  
「営業展開ノウハウ」

- 提案対象を決めて、確実な受託体制をつくるアプローチ手法
- 記帳代行からの脱却。月次巡回を付加価値に変える仕組み
- 継続的な収益モデルへ転換するための具体的な成功事例

03 AI経営計画の驚異的  
パフォーマンス  
【デモンストレーション】

- 【質問に答えるだけ】対話形式で目標数値を自動生成
- 【AI解説機能】業種別の定性的アドバイスもAIが自動出力
- 【会計連携】予算登録・予実管理まで一気通貫で完了

参加をご希望の方は FAX または WEB にてお申し込みください

FAX: 03-6852-8008

貴事務所名		代表者名	
参加者名	①   ②	TEL	
e-mail		FAX	
ご住所	〒		
参加希望日	<input type="checkbox"/> 5/15 <input type="checkbox"/> 5/19 <input type="checkbox"/> 5/20 <input type="checkbox"/> 5/22 <input type="checkbox"/> 5/27 <input type="checkbox"/> 5/28		

日本ビズアップ株式会社

〒105-0021 東京都港区東新橋1-8-3 汐留エッジ6階  
TEL 03-6215-9217 FAX.03-6852-8008

ご案内が不要な場合は、お手数ですが上記記入欄にFAX番号と事務所名をご記入のうえ、FAX送信くださいますようお願い致します。

WEB申し込み

