

折角採った若手職員が定着し、活き活き働く事務所になるための
人が採れない・採ってもすぐ辞める

「会計事務所の人悩み」 解決セミナー

このような方に
オススメです!
✔ 会計事務所の所長及び採用担当者
✔ 職員の定着率を改善したい事務所

開催日時

2025年

9月25日 木 16:00
17:30

参加費：無料!!

Zoomによる
オンラインセミナー

事務所こんなことはありませんか？

- 募集を掛けても若手職員（特に経験者）がまったく採用できない
- 折角採った若手職員が3年足らずで辞めてしまう
- 未経験なのは仕方がないが「明らかに成長が遅いののに意に介せずのんびりしている職員」がいる
- 良いと思って採ったのに、仕事をさせたら使い物にならない。何度やっても採用は難しい
- 若手の戦力化と定着が進まないため、ベテランに負担が集中し、顧問先を増やせない



講義内容

- 1 入口段階で「辞めない人を採る」、ミスマッチ防止の仕組みづくり
会計事務所に向く/向かない人の特徴、顧問先担当の適性、適性マトリックス
- 2 所長の価値観と異なるタイプの人材を活かせるようになる方法
定着しない所長の特徴、タイプ別マネジメント、向かない人への対応3段階
- 3 旧態依然のやり方を打破し若者ばここなら頑張れる」と思える
事務所に刷新する
月次顧問業務の見直し、IT化、若手の声を生かす仕組み
- 4 職員の将来がイメージでいるキャリアプラン・人事制度設計
モデル年収・昇格要件、昇給昇格条件の公開成果+プロセス評価

参加特典

- 採用・定着診断シート
(15項目チェックリスト)
- 希望者限定:60分
無料個別相談
(オンラインまたは来所)



講師

株式会社 ooya ビジネスクリエイト 代表取締役
会計事務所専門コンサルタント

大谷 展之 先生

会計事務所専門コンサルタントとして、全国の会計事務所のコンサルティングを行う。
大手経営コンサルティング会社に14年間勤務ののち、2012年 株式会社 ooya ビジネスクリエイトを設立。『売上1億円突破の事務所づくり』をテーマに、全国の会計事務所のコンサルティングを行っている。また、売上3億円突破を目指す会計事務所のための経営勉強会「会計事務所5%倶楽部®」に加え、売上1億2,000万円突破を目指す所長のための「会計事務所業績アップ実践会」も主催する
著書：会計事務所 売上1億円突破ロードマップ、会計事務所マーケティングマニュアル(第一法規)他
国際コーチ連盟アソシエイト・サーティファイド・コーチ(ACC)
(米)Gallup社認定ストレングスコーチ

参加をご希望の方は FAX または WEB にてお申し込みください

FAX:03-6852-8008

| | | | |
|--------|---|------|--|
| 貴事務所名 | | 代表者名 | |
| 参加者名 | ① | TEL | |
| e-mail | | FAX | |
| ご住所 | 〒 | | |

WEBはコチラから



日本ビズアップ株式会社

東京都港区東新橋1-5-2 汐留シティセンター10F
TEL.03-6215-9217 FAX.03-6852-8008

ご案内が不要な場合は、お手数ですが上記記入欄にFAX番号と事務所名をご記入のうえ、FAX送信くださいますようお願い致します。