

まずは建設業に特化してMAS業務を始めてみませんか？

建設業  
特化

# MASの拡大手法

全業種に対応した MAS 業務の受注は非常に難しいです。ただ、建設業に関しては、フレームがある程度決まっているので、その確率を上げることが可能です。本セミナーでは、建設業に特化した MAS 業務の提案及び高確率受注と高い契約継続率を実現する営業手法、新規拡大のマーケティング手法をお伝えいたします。この機会に是非ノウハウを習得下さい。

日時  
2025年 1月15日 水 13:30 ~ 15:00  
(受付開始: 13時15分)

参加費: **無料** 皆様のご参加をお待ちしています!

ZOOM  
オンライン  
セミナー

## 参加者特典

- 1 建設業MASフォーマットExcel
- 2 インターフェイス様: 30分無料相談会

## 講義内容

- MAS の受注面の特性
- 建設業特化 MAS の商談手法
- 建設業特化 MAS を軸にした新規拡大手法

## 講師

株式会社インターフェイス  
専務取締役

田口 伸太郎 先生

会計事務所系コンサルタント会社で新規開拓営業とコンサルティングに従事。2007年同社立上げに参画。実践してきた内容をもとに、会計事務所の個別コンサルティングや MAS 事業化研修の講師を務める。会計事務所、一般企業向けのセミナー講師実績多数。



参加をご希望の方は FAX または WEB にてお申し込みください

FAX: 03-6852-8008

貴事務所名		代表者名	
参加者名	①	TEL	
e-mail		FAX	
ご住所	〒		

WEBはコチラから



日本ビズアップ株式会社

東京都港区東新橋1-5-2 汐留シティセンター10F  
TEL.03-6215-9217 FAX.03-6852-8008

ご案内が不要な場合は、お手数ですが上記記入欄にFAX番号と事務所名をご記入のうえ、FAX送信くださいますようお願い致します。