

職員1人あたり

売上 2,200万円以上を達成させた、

いちご会計事務所の

ランチェスター戦略に基づく

WEB営業戦略

参加費用 **無料**

オンラインセミナー

日時

2024年

4月11日

木

10:00

11:30

中小の税理士事務所が、大手事務所と同じことをしていても、差が開くばかりで絶対に勝つことはありません。弱者には弱者の勝ち方があるのです。

そのランチェスター戦略における弱者の戦略を、WEB を利用した営業戦略に絞って、いちご会計事務所の実践を含めて伝えたいと思います。

講義内容

- 経営の全体像と経営を構成する 7 大要因
- ランチェスター戦略とは
- 弱者の戦略に基づく営業戦略の基本的考え方
- web 戦略への応用—各種フレームワークの紹介

講師

足立 知弘 先生

いちご会計事務所
足立公認会計士事務所
代表税理士・公認会計士

1973 年熊本市生まれ 静岡大学人文学部法学科卒。

公認会計士試験合格し、中央青山監査法人に入所。

監査法人を退職後にいちご会計事務所を設立する。

設立当初は財務アドバイザーの仕事を中心として活動し、延べ 100 社程度の事業計画作成支援を通じた企業再生、経営黒字化へ導く。

現在は「会計で世界をより良くする」を事業理念として、企業再生の事業計画作成ノウハウを活かし、経営強化型税務顧問サービス、融資獲得に向けた事業計画作成、資金調達に力をいれている。

参加をご希望の方は FAX または WEB にてお申し込みください

FAX: 03-6852-8008

貴事務所名		代表者名	
参加者名	①	TEL	
e-mail		FAX	
ご住所	〒		

WEBはコチラから



 **日本ビズアップ株式会社**

東京都港区東新橋1-5-2 汐留シティセンター10F
TEL.03-6215-9217 FAX.03-6852-8008

ご案内が不要な場合は、お手数ですが上記記入欄にFAX番号と事務所名をご記入のうえ、FAX送信くださいますようお願い致します。