

# 医療顧問先「ゼロ」からでも始められる 医療顧問先獲得手法 を大公開

2020.12.4(金)

13:30~15:30  
(受付開始 13:15)

オンラインセミナー

参加費：無料

## プログラム

### 会計事務所が取り組む医療特化戦略！

- ①医療マーケットの仕組みの理解
- ②医療顧問先をいかにして 150 件獲得したかその全容を公開
- ③クリニック開業支援業務の全体像
- ④集客から見込み客、顧客化までの独自戦略を公開
- ⑤医療法人化を契機とした顧問先拡大
- ⑥一般社団法人クリニック開業支援コンサルタント協会について

## 講師

東海経営コンサルティンググループ  
取締役医業事業部長

太田 純 先生



## このような方も是非セミナーにご参加下さい

- ◆医療マーケットに興味がある
- ◆医療クライアントが全くいない
- ◆他事務所と差別化を図りたい
- ◆拡大の仕組みを作りたい

## 【Profile】

中小企業診断士。2003 年よりクリニック開業支援業務に携わる。会計事務所を中心とした総合コンサルティングファームで150件を超える医療機関、介護施設、調剤薬局などの開業支援に携わる。開業後も継続的に人事、財務面からのフォローアップ、医療法人設立、運営支援などを実施。実務的できめ細かなコンサルティングは多くのクライアントから大きな支持を得ている。15年で150医院のサポートをしてきた経験に基づき、開業支援ノウハウを体系化してきた。そのノウハウに再現性があることを2014年より6年間かけて検証をしてきている。



資料が具体的でわかりやすかった。開業支援の全体像が分かった。

## セミナー参加者の声

DMの送り方、工夫について参考になった。



※ご参加希望の方は FAX または WEBにてお申し込みください。

Bizupオンラインセミナー

FAX: 06-6374-4445

WEBからの申し込みはこちらから

↓↓↓

貴事務所名	参加者名①
申込者名	参加者名②
ご住所 □□□-□□□□	TEL
	FAX
e-mail(必須) _____ @ _____	



お問い合わせ

**BIZUP** 日本ビズアップ株式会社

東京都港区新橋1丁目7-1近鉄銀座中央通りビル9F  
TEL.03-6215-9217

ご案内が不要な場合は、お手数ですが上記記入欄にFAX番号と事務所名をご記入のうえ、FAX送信くださいますようお願い致します。