



講師

株式会社だいのう 代表 坪島 秀樹 先生

公益社団法人 日本医業経営コンサルタント協会、認定登録医業経営コンサルタント、日本医業経営コンサルタント協会 歯科経営専門分科会委員。
1962年広島県生まれ。大学卒業後、会計事務所に勤務。一般企業及び医療機関を担当。その後歯科医院の開業コンサルティングに従事。平成14年に(株)だいのう代表取締役就任。30年間に渡り手掛けた歯科医院の開業は150件、経営相談・経営指導は300件を超える。モットーは“一灯照隅 万灯照国”

社団法人日本医業経営コンサルタント協会 認定登録
医業経営コンサルタント
経営革新等支援機関



参加者限定
7大特典

1. キャッシュフロー予測 Excel テンプレート
2. 問い合わせマニュアル (PDF)
3. 歯科支援テンプレート集
4. 無料60分オンライン個別相談 (希望者)
5. 顧問先向け60分支援プラン (1回限定)
6. 講座開始後、Chatworkでの質問受付サポート
7. 歯科経営サポート特化サイト作成

参考例：https://www.bizup.jp/biz_member/j/user/sample/siteM04/

講座開催要綱

【小規模歯科医院専門】

“月次報告”から脱却する！数字と対話で医院を変える会計人のための3日間実践研修
小規模歯科医院に、コンサルティング型支援で圧倒的な差別化を

Day 1：9月16日（火）13:00～18:00 小規模歯科医院の実態と“穴場マーケット”の読み解き方

Day 2：10月7日（火）13:00～18:00 自費・予防を提案する“医院内対話”を設計する”

Day 3：11月11日（火）13:00～18:00 医院の一生に伴走する税理士事務所へ
最終日にセミナー後、懇親会を開催

受講料

220,000円 (税込み)

※ 懇親会開催の会費は別途徴収（希望者のみ）

会場

会場＋オンライン開催

※ 会場は広島市中区の会議場を予定
※ ご欠席の場合は録画した動画をご提供いたします。

参加をご希望の方は FAX または WEB にてお申し込みください FAX:03-6852-8008

貴事務所名			代表者名		
参加者名	①	②	TEL		
e-mail			FAX		
ご住所	〒		参加方法	<input type="checkbox"/> 会場	<input type="checkbox"/> オンライン
			懇親会 (11月11日)	<input type="checkbox"/> 参加	<input type="checkbox"/> 不参加

WEBはコチラから



小規模歯科医院専門

“月次報告”から脱却する！

数字と対話で医院を変える 会計人のための3日間実践研修

小規模歯科医院に、コンサルティング型支援で圧倒的な差別化を

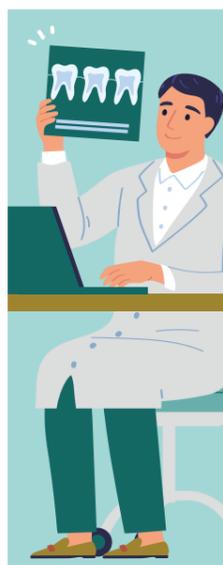


東京都港区東新橋 1-5-2 汐留シティセンター10F
TEL 03-6215-9217
HR <https://www.bizup.co.jp/>



研修カリキュラム

全3日：各5時間



9.16 Tuesday 13:00 ~ 18:00 会場+オンライン開催

Day1 | 数字を“診る力”を身につける

■ 小規模歯科医院の実態と“穴場マーケット”の読み解き方

前半：歯科医院の“見えない特徴”を知る (2.5h)

- ・ 歯科業界と小規模医院のリアル：「院長のクセ」と「組織の盲点」
- ・ 歯科医院経営を“予防”から見ると、会計人は何が出来るか？

後半：試算表から行動を引き出す視点 (2.5h)

- ・ 財務データを「問い」に変換する視点
- ・ 【演習】数字から“問い”をつくる：試算表ケーススタディ



10.7 Tuesday 13:00 ~ 18:00 会場+オンライン開催

Day2 | 動きを“つかむ力”を身につける

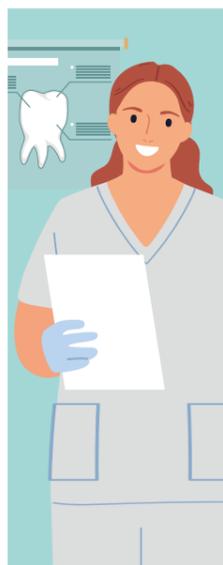
■ 自費・予防を提案する“院内対話”を設計する”

前半：医院が“動いている”KPIの見える化 (2.5h)

- ・ KPIで“経営の動き”を可視化する
- ・ KPIを“報告”ではなく“気づかせる”ものに
- ・ 【ワーク】KPIテンプレートを顧客に当てはめてみる

後半：未来に備えるキャッシュの設計支援 (2.5h)

- ・ 「利益が出てるのにお金が足りない...」の構造
- ・ 【ツール実践】Excelでつくる6か月先のCF予測シート



11.11 Tuesday 13:00 ~ 18:00 会場+オンライン開催

Day3 | “人”と“未来”に寄り添う力を身につける

■ 医院の一生に伴走する税理士事務所へ

前半：“人”に触れる、その問いの技術 (2.5h)

- ・ 人に触れてよい範囲と踏み越えてはならない線
- ・ 人を可視化するデータと問いかけの技術
- ・ 【実習】問いかけマニュアル活用ワーク

後半：医院の“人生”に寄り添うということ (2.5h)

- ・ 歯科医院の一生（開業～終了）に合わせた支援の形
- ・ 【シナリオ演習】この医院に、今どんな問いを投げかけるか？

「頑張って支援しているつもりなのに、医院が変わらない」
「月次報告だけの“存在”になっている気がする」
そんなもどかしさを感じていませんか？



本セミナーは、全国歯科医院の7割を占める小規模歯科医院の経営支援に特化した研修会です。
数字×対話×未来志向の3つを軸に、小規模歯科医院に響く“問い”と“仕組み”を使って、「自ら動く院長」への変化を実現する伴走型支援の方法をお伝えします。

3日間で
あなたの支援が
こう変わる！

1: 会計は分かるけど歯科はよく分からない・・・

▶ 歯科業界の構造と“穴場”市場がわかる

2: 数字は説明してるのに、院長が動かない

▶ 数字から“問い”を引き出す支援で、院長が変わる

3: 単価が安くて、手間だけ増える

▶ 1医院から月5~10万円の安定報酬に

★★★ この3日間で身につく「4つの力」 ★★★



◀ 試算表の“先”を見抜く力



◀ 院長の本音を引き出す力



◀ KPIで“動き”を捉える力



◀ 医院の“人生”に寄り添う力

よくあるご質問 Q&A



Q 歯科業界のことがよく分かりません



Q 担当件数が多くて支援の時間が取れません



A 業界知識ゼロでも大丈夫。初回にしっかり学びます。



A テンプレートを使い、少ない時間でも効果的な支援が可能になります。